

Die Einkaufspartner bringen KMUs gemeinsam auf Erfolgskurs

Gemeinsam geht vieles besser – diesen Gedanken setzen ein paar findige Köpfe der Schweizer Einrichtungs- und Bodenbelags-Szene bereits 1998 in die Tat um. Die Einkaufspartner waren geboren! Seither hat sich die Einkaufspartner AG zu einer der führenden Einkaufsgruppen der Schweiz entwickelt: Sie engagiert sich mit innovativen Ideen und Konzepten im Bereich Boden, Dekoration und Wohnen. Die Mitgliederzahl bewegt sich bereits im dreistelligen Bereich, ihre Kunden und Anreize gehören zum Attraktivsten, was in der Branche geboten wird.



Ziel war es durch den unternehmerischen Zusammenschluss KMUs zu stärken. Gemeinsames Marketing, einheitliche Corporate Identity und das gebündelte Einkaufs- bzw. Produktionsvolumen verleiht den Mitgliedern ein gewichtiges Standing am Schweizer Markt. Etablierte Grosshandels- und Industriepartner mit eigenen Lagern und eigener Logistik sind langjährige Partner – man kennt und vertraut sich, ein partnerschaftliches Verhältnis bringt Ruhe und Kontinuität in den geschäftlichen Fluss. Gemeinsam werden aktuelle Marktbedürfnisse der Endkunden eruiert, die Angebotspalette entspricht darauf abgestimmt und so eine starke Marktpräsenz aufgebaut, die jederzeit voll im Trend liegt. Endkunden der angeschlossenen Partnerfachgeschäfte finden also jederzeit und garantiert vielfältige Anregungen für tolle Wohnideen und eine gehobene Lebensart.

BODEWO – Wohnen in seiner schönsten Form. Die Zukunft gehört



dem Wohngefühl. Deshalb entstand bereits 2005 die Eigenmarke der Gruppe: BODEWO (Boden / Dekoration / Wohnen) kennt alle Formen des Einrichtens und Gestaltens und steht für pure Lust am Wohnen. Mittlerweile zählt BODEWO zu den Topmarken am Schweizer Markt, wenn es um die Verwirklichung individueller Wohnräume geht. Neben dem hohen Bekanntheitsgrad überzeugt BODEWO durch Produkt- und Fachkompetenz, exklusive Design-Ideen und ein äußerst attraktives Preis-Leistungsverhältnis.

Die Partner der Marke BODEWO sind in erster Linie mittelständische, inhabergeführte Bodenleger- und Innendekorationsgeschäfte im gehobenen Bereich, die für eine professionelle Verarbeitung der hochwertigen Materialien garantieren. Immer informativ und anregend ist also ein Besuch im Showroom unserer Partner – erstklassige, exklusive und edle Wohnattribution von BODEWO kann man hier hautnah erleben und Wohnen in seiner schönsten Form geniessen.

In partnerschaftlichem Dialog.

Um die Bedürfnisse ihrer Mitglieder zu spüren, setzen die Einkaufspartner voll auf Dialog, und Dialog heißt auch die jährliche Herbstversammlung im Seedamm-Plaza – eine ideale Plattform zum Meinungsaustausch zwischen Lieferanten und Mitgliedern, garniert mit hochkarätigen Referenten zu verschiedensten Themen in einer ansprechenden, entspannten Atmosphäre. Und auch sonst überzeugen die Einkaufspartner mit einem starken Partnerkonzept, das vor allem auf eine nachhaltige, intensive Partnerschaft mit den Mitgliedern ausgerichtet ist. Dazu gehören verschiedene Events, ein starkes Netzwerk und eine durchdachte Marketing-Plattform, die die Mitglieder und deren professionellen Markttaufftritt klar in den Mittelpunkt stellt. Ergänzende Dienstleistungen der Einkaufspartner AG wie Trainings, Gruppenangebote etc runden das hochattraktive Angebot der renommierten Einkaufsgruppe ab. ☐

Les partenariats d'achat accompagnent les PME au succès

On obtient plus en unissant ses forces: cette idée a inspiré quelques esprits éclairés de la branche des équipements et des revêtements de sol dès 1998. Voyait alors le jour la société Einkaufspartner AG, devenue depuis lors l'un des groupes d'achats leaders de notre pays. Elle s'affirme par des idées et des concepts novateurs dans le domaine des sols, de la décoration et du logement, avec un nombre d'adhérents à trois chiffres. Les conditions et les incitations qu'elle offre sont parmi les plus attrayantes du secteur.

Le but de cette association était, comme aujourd'hui, de renforcer des PME. Un marketing commun, une image de marque unique, une concentration des volumes d'achat et de production donnent aux participants un poids non négligeable sur le marché suisse. Le groupe a pour partenaires de longue date des commerces de gros et de l'industrie bien établis ayant leurs propres entrepôts et logistiques. L'on se connaît et l'on se fait confiance; les relations de partenariat garan-



du confort domestique à beaucoup d'avenir. Pour cette raison, le groupe crée en 2005 sa propre marque: BODEWO (Boden / Décoration / Wohnen), qui présente toutes les formes d'équipement et d'aménagement et rime avec pur plaisir de l'habitat. BODEWO est l'un des grands noms du marché suisse pour tous ceux qui ont des rêves personnels de logement. En plus de sa notoriété, BODEWO convainc par sa connaissance des produits et sa compétence professionnelle, l'originalité de ses idées de design et un rapport qualité-prix imbattable.

Les partenaires de BODEWO sont surtout les moyens commerces de revêtements de sol et de décoration d'intérieur – haut de gamme – dirigés par leur propriétaires, et connus pour leur traitement très professionnel de matériaux nobles. Une visite du showroom de nos partenaires est une toujours une source très stimulante d'informations – on peut y toucher du doigt les articles brillants et exclusifs de BODEWO et apprécier les agréments les plus attrayants du chez-soi.



tissent la sérénité et la continuité des échanges. Les besoins actuels des clients finals sont identifiés conjointement et l'éventail de l'offre est défini sur cette base. Cela garantit aux participants une présence sur le marché toujours forte et qui colle aux tendances. Les clients finals des commerces associés sont ainsi assurés de trouver en tout temps de nombreuses et magnifiques idées de logement, pour un brillant art de vivre.

BODEWO – le logement sous ses plus beaux atours. La recherche

pour pouvoir définir les besoins de leurs membres, les associés du groupe d'achat misent entièrement sur le dialogue, à l'occasion, entre autres, de l'assemblée annuelle d'automne du Plaza Seedamm – une plate-forme idéale pour des échanges entre membres et fournisseurs, fréquentée par des conférenciers de premier plan traitant les thématiques les plus diverses dans une atmosphère détendue. Les associés savent aussi convaincre par un concept de partenariat puissant, axé avant tout sur des échanges nourris et durables avec les membres. En font partie des «events» divers, un solide réseau et une base de marketing bien conçue, centrée sur les membres et leur stratégie commerciale. Enfin les services complémentaires d'Einkaufspartner AG, tels qu'entrainements, offres de groupes, etc., complètent l'offre très séduisante du célèbre groupe d'achats. ☐